



Target First (site) - INTERNE A TARGET FIRST

du 03/12/2018 au 09/12/2018



target first®

# Sommaire

- 1 - Introduction de l'analyse  
PAGE 3
- 2 - Dispositifs Target First  
PAGE 4
- 4 - Audience  
PAGE 6
- 5 - Nouveaux leads  
PAGE 7
- 6 - Ventes  
PAGE 8
- 7 - Volume d'activité  
PAGE 9
- 8 - Productivité  
PAGE 10
- 9 - Chats manqués  
PAGE 11
- 10 - Invitation à chatter  
PAGE 12
- 11 - Réactivité des agents  
PAGE 13
- 12 - Satisfaction  
PAGE 14
- 14 - Audience Chatbot  
PAGE 16
- 15 - Ventes Chatbot  
PAGE 17



# ↑ 1 - Introduction de l'analyse

Période analysée du 03/12/2018 au 09/12/2018

1 site(s) :

- <https://www.targetfirst.com>



## ↑ 2 - Dispositifs Target First



Chat



Callback



Chatbot



Facebook



Messaging



Push marketing



Vous utilisez 3 dispositif(s) sur 6, soit 50% du potentiel de Target First

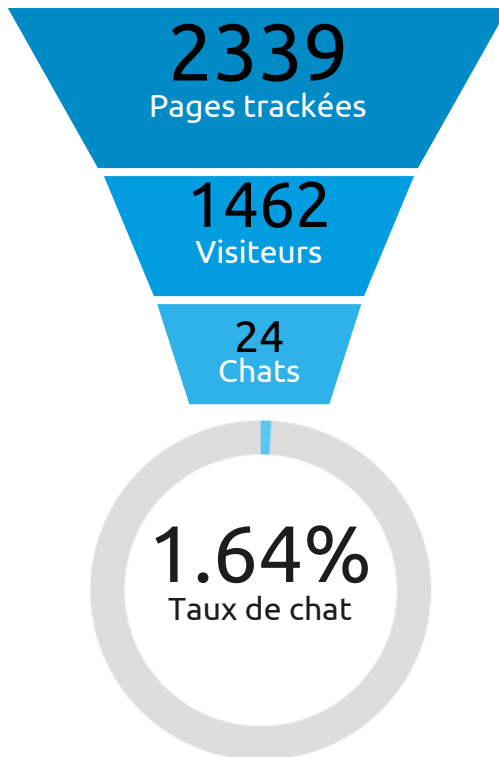
Notes

Les statistiques des dispositifs grisés ci-dessus (Facebook, Messaging et Push Marketing) ne seront pas présentées dans ce rapport.

# Statistiques sur les Chats

## ↑ 4 - Audience

### Tunnel de chat



### details



Une page trackée est comptée à chaque fois que le script Target First est appelé.



Internaute en cours de consultation de votre site, tracké par Target First.



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.

Notes | Sur un total de 1462 visiteurs ciblés, il y a eu 24 chats, soit un taux de chat de 1.64%

## ↑ 5 - Nouveaux leads

### Total des nouveaux leads sur la période

Résultat sur 4 leads enregistrés sur cette période.



■ Lead chats   ■ Lead callback   ■ Lead formulaire (en absence et/ou préchat)

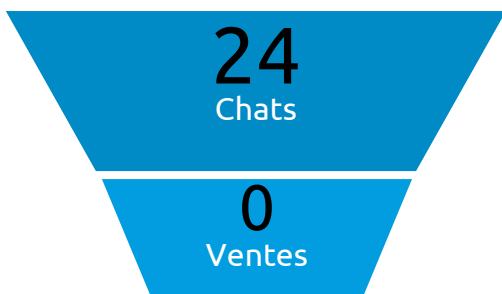
#### Notes

Pour générer des "leads chats", vos conseillers doivent renseigner et sauvegarder les informations récoltées sur les visiteurs en chat. Pour générer des "leads callback", votre site doit être équipé du canal callback Target First et des visiteurs doivent solliciter un callback. Chaque mise en relation sera comptabilisée.

Si votre site est paramétré avec un formulaire pour prendre les messages en l'absence de conseillers disponibles, vos visiteurs pourront laisser un message, et vous aurez alors des "leads formulaire".

## ↑ 6 - Ventas

### Tunnel de vente



### details



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.



Ventes : intégralité des ventes sauvées par Target First.

**Vous ne disposez pas du tag de suivi des ventes ou aucune vente n'a été enregistrée sur la période ou vous n'êtes pas e-commerçant.**

Notes | Le chiffre d'affaires sauvé sur cette période via le chat est de 0 €



## ↑ 7 - Volume d'activité

### Prise en charge des visiteurs par chat par jour

Total de 24 chats du 03/12/2018 au 09/12/2018



Sur la période, sont gérés en moyenne 5 chats par jour, sur 5 jours ouvrés

Notes | 0 chat réalisé le weekend, soit 0%  
Pic d'activité le Jeudi avec 9 chats

## ↑ 8 - Productivité

### temps de présence



### details



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.



Temps de présence cumulé des conseillers disponibles ou indisponibles (inclus les superviseurs et ceux qui ne chattent pas).



Temps de chat en heures cumulées des conseillers.

Taux d'activité : temps de chat / temps de présence.

#### Notes

Sur un total de 1462 visiteurs ciblés, il y a eu 0 chat manqué soit un taux de 0%  
Le temps de chat peut dépasser le temps de présence, lorsque les conseillers chattent en même temps.

## ↑ 9 - Chats manqués

Bravo à vous et vos conseillers ! Aucun chat n'a été manqué sur la période.

### Chats manqués

Résultat sur 24



 Chats  Chats manqués



0 chat manqué



Notes

Il est très important que les conseillers ne restent pas en ligne, lorsqu'ils ne sont plus devant leur poste, afin de ne pas générer de chats manqués et de l'insatisfaction visiteur.

## ↑ 10 - Invitation à chatter

### Scenarii de ciblage avec invitation à chatter

16 chats ont été initiées après une invitation à chatter sur 24 chats

#### Recrutement

87.5% (14 chats)

#### Accueil

12.5% (2 chats)



Chats initiés par invitation à chatter

Notes

Les scenarii avec invitations à chatter présentes ici sont les invitations à chatter ayant générées le plus de chats

# ↑ 11 - Réactivité des agents

## DMR1

(durée moyenne de réponse au 1er message)

00:00:02

00:00:30

## DMR

(durée moyenne de réponse)

00:00:19

00:00:50

## DMC

(durée moyenne de clôture)

00:03:19

00:02:30

## DMT

(durée moyenne de traitement)

00:11:13

00:12:00

■ Mes données   ■ Temps de référence

Avec un délai de réponse de 19 secondes, nous délivrons statistiquement une qualité de service nettement supérieure à la moyenne qui se situe à 50 secondes. Aussi avec une DMT de 11 minutes et 13 secondes, nous apportons une réponse dans la moyenne qui se situe autour de 12 minutes.

Notes

La durée moyenne de traitement est de 11 minutes et 13 secondes.

Sur 24 chats pris en charge, le temps de réponse moyen est de 19 secondes.

## ↑ 12 - Satisfaction



88.89% des visiteurs de votre site sont globalement très satisfaits de vos conseillers

### Délai d'attente (83.33%)

Résultat sur 6 réponses au questionnaire



### Qualité de la réponse (83.33%)


Résultat sur 6 réponses au questionnaire



### Qualité de l'accueil (100%)

Résultat sur 6 réponses au questionnaire



 Satisfait    Moyennement satisfait    Pas satisfait    Ne se prononce pas

# Statistiques sur le Chatbot

## ↑ 14 - Audience Chatbot

### Tunnel de chat

### details



Une page trackée est comptée à chaque fois que le script Target First est appelé.



Internaute en cours de consultation de votre site, tracké par Target First.



Chat avec un chatbot avec au moins un message de part et d'autre

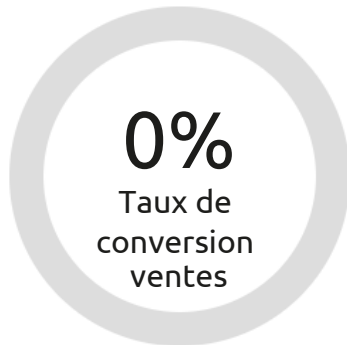
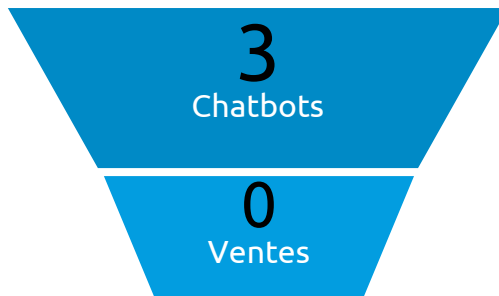


Notes | Sur un total de 1462 visiteurs ciblés, il y a eu 3 chats avec le chatbot, soit un taux de chat de 0%



## ↑ 15 - Ventes Chatbot

### Tunnel de vente



### details



Chat avec un chatbot avec au moins un message de part et d'autre



Ventes : intégralité des ventes sauvées par Target First.

**Vous ne disposez pas du tag de suivi des ventes ou aucune vente n'a été enregistrée sur la période ou vous n'êtes pas e-commerçant.**

Notes | Le chiffre d'affaires sauvé sur cette période via le chatbot est de 0 €



# Contact

[contact@targetfirst.com](mailto:contact@targetfirst.com)



target first