



RAPPORT JANVIER

ICADE

du 01/01/2019 au 01/02/2019



target first®

Sommaire

- 1 - Introduction de l'analyse
PAGE 3
- 2 - Dispositifs Target First
PAGE 4
- 4 - Audience
PAGE 6
- 5 - Nouveaux leads
PAGE 7
- 6 - Ventes
PAGE 8
- 7 - Volume d'activité
PAGE 9
- 8 - Productivité
PAGE 10
- 9 - Chats manqués
PAGE 11
- 10 - Invitation à chatter
PAGE 12
- 11 - Réactivité des agents
PAGE 13
- 12 - Satisfaction
PAGE 14
- 14 - Audience Chatbot
PAGE 16
- 15 - Ventes Chatbot
PAGE 17



↑ 1 - Introduction de l'analyse

Période analysée du 01/01/2019 au 01/02/2019

1 site(s) :

- <http://www.icade-immobilier.com/>



↑ 2 - Dispositifs Target First



Chat



Callback



Chatbot



Facebook



Messaging



Push marketing



Vous utilisez 2 dispositif(s) sur 6, soit 33% du potentiel de Target First

Notes

Les statistiques des dispositifs grisés ci-dessus (Facebook, Messaging et Push Marketing) ne seront pas présentées dans ce rapport.

Statistiques sur les Chats

↑ 4 - Audience

Tunnel de chat



details



Une page trackée est comptée à chaque fois que le script Target First est appelé.



Internaute en cours de consultation de votre site, tracké par Target First.



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.

Notes | Sur un total de 96093 visiteurs ciblés, il y a eu 577 chats, soit un taux de chat de 0.6%

↑ 5 - Nouveaux leads

Total des nouveaux leads sur la période

Résultat sur 154 leads enregistrés sur cette période.

100% (154)

■ Lead chats ■ Lead callback ■ Lead formulaire (en absence et/ou préchat)

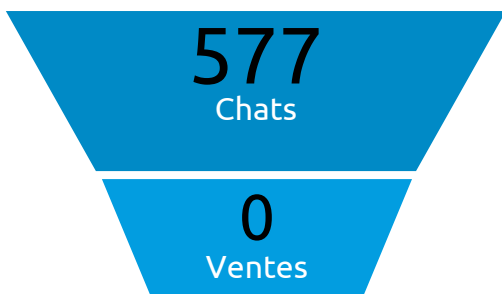
Notes

Pour générer des "leads chats", vos conseillers doivent renseigner et sauvegarder les informations récoltées sur les visiteurs en chat. Pour générer des "leads callback", votre site doit être équipé du canal callback Target First et des visiteurs doivent solliciter un callback. Chaque mise en relation sera comptabilisée.

Si votre site est paramétré avec un formulaire pour prendre les messages en l'absence de conseillers disponibles, vos visiteurs pourront laisser un message, et vous aurez alors des "leads formulaire".

↑ 6 - Ventas

Tunnel de vente



details



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.



Ventes : intégralité des ventes sauvées par Target First.

Vous ne disposez pas du tag de suivi des ventes ou aucune vente n'a été enregistrée sur la période ou vous n'êtes pas e-commerçant.

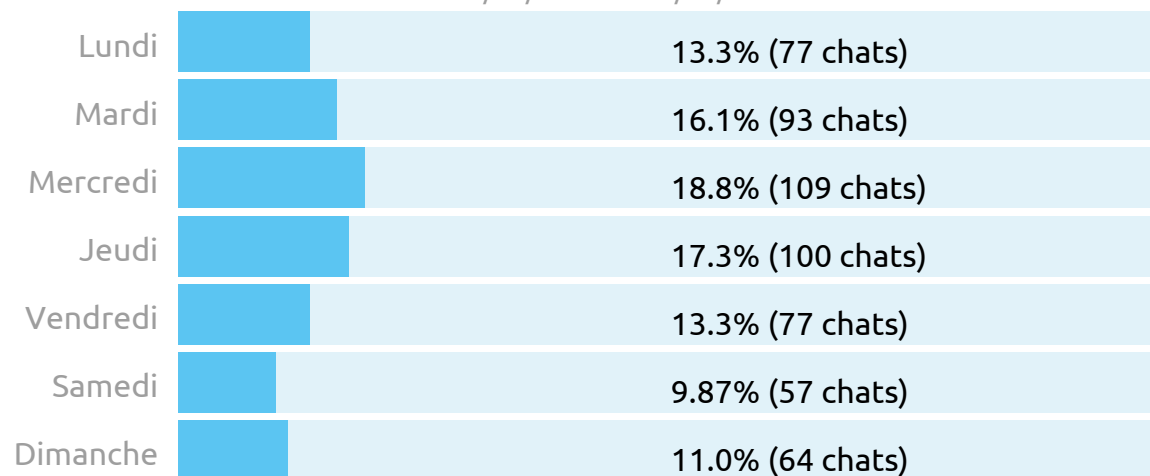
Notes

Le chiffre d'affaires sauvé sur cette période via le chat est de 0 €

↑ 7 - Volume d'activité

Prise en charge des visiteurs par chat par jour

Total de 577 chats du 01/01/2019 au 01/02/2019

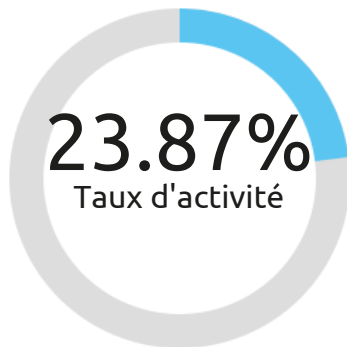
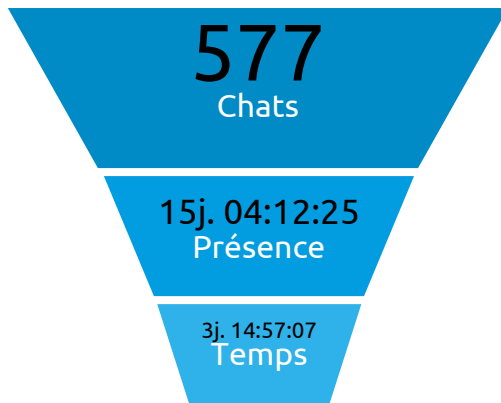


Sur la période, sont gérés en moyenne 82 chats par jour, sur 7 jours ouvrés

Notes | 121 chats réalisés le weekend, soit 21%
Pic d'activité le Mercredi avec 109 chats

↑ 8 - Productivité

temps de présence



details



Un chat est comptabilisé s'il y a au moins 1 message "humain" de part et d'autre.



Temps de présence cumulé des conseillers disponibles ou indisponibles (inclus les superviseurs et ceux qui ne chattent pas).



Temps de chat en heures cumulées des conseillers.

Taux d'activité : temps de chat / temps de présence.

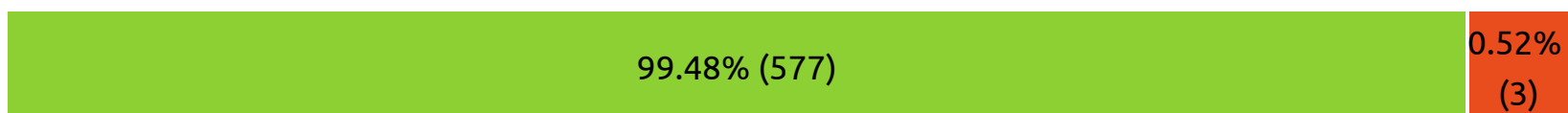
Notes

Sur un total de 96093 visiteurs ciblés, il y a eu 3 chats manqués soit un taux de 0%
Le temps de chat peut dépasser le temps de présence, lorsque les conseillers chattent en même temps.

↑ 9 - Chats manqués

Chats manqués

Résultat sur 580



 Chats  Chats manqués



3 chats manqués



Notes

Il est très important que les conseillers ne restent pas en ligne, lorsqu'ils ne sont plus devant leur poste, afin de ne pas générer de chats manqués et de l'insatisfaction visiteur.

↑ 10 - Invitation à chatter

Scenarii de ciblage avec invitation à chatter

368 chats ont été initiées après une invitation à chatter sur 577 chats

ProgrammeS

60.3% (222 chats)

Recherche

15.4% (57 chats)

Lot medium

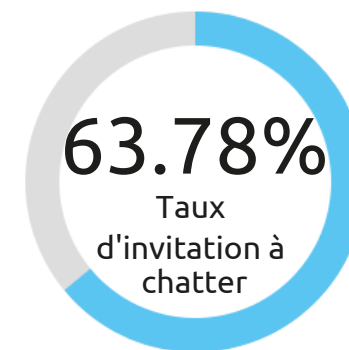
9.51% (35 chats)

Lot chaud

8.69% (32 chats)

Programme

5.97% (22 chats)



Chats initiés par invitation à chatter

Notes

Les scenarii avec invitations à chatter présentes ici sont les invitations à chatter ayant générées le plus de chats

↑ 11 - Réactivité des agents

DMR1

(durée moyenne de réponse au 1er message)

00:00:12

00:00:30

DMR

(durée moyenne de réponse)

00:00:37

00:00:50

DMC

(durée moyenne de clôture)

00:02:07

00:02:30

DMT

(durée moyenne de traitement)

00:09:03

00:12:00

■ Mes données ■ Temps de référence

Avec un délai de réponse de 00 minutes et 37 secondes, nous délivrons statistiquement une qualité de service dans la moyenne qui se situe à 50 secondes. Aussi avec une DMT de 09 minutes et 03 secondes, nous apportons une réponse dans la moyenne qui se situe autour de 12 minutes.

Notes

La durée moyenne de traitement est de 09 minutes et 03 secondes.

Sur 577 chats pris en charge, le temps de réponse moyen est de 37 secondes.

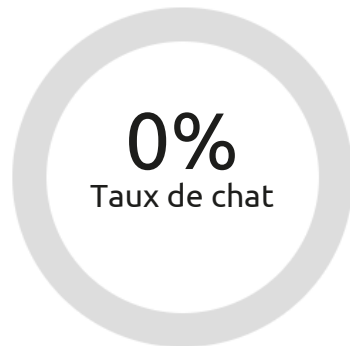
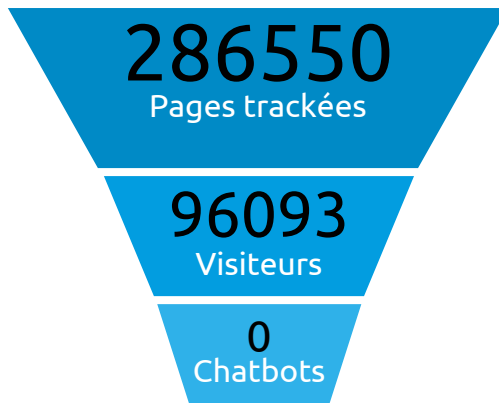
12 - Satisfaction

Aucune réponse aux questionnaires de satisfaction

Statistiques sur le Chatbot

↑ 14 - Audience Chatbot

Tunnel de chat



details



Une page trackée est comptée à chaque fois que le script Target First est appelé.



Internaute en cours de consultation de votre site, tracké par Target First.

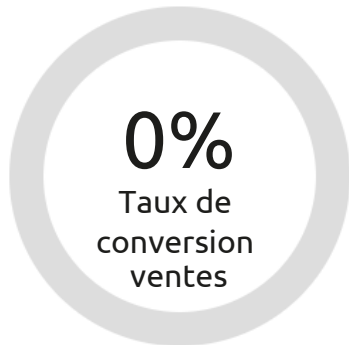
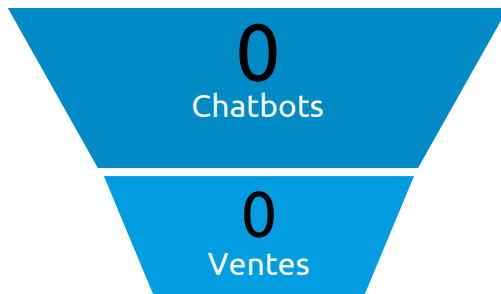


Chat avec un chatbot avec au moins un message de part et d'autre

Notes | Sur un total de 96093 visiteurs ciblés, il y a eu 0 chats avec le chatbot, soit un taux de chat de 0%

↑ 15 - Ventes Chatbot

Tunnel de vente



details



Chat avec un chatbot avec au moins un message de part et d'autre



Ventes : intégralité des ventes sauvées par Target First.

Vous ne disposez pas du tag de suivi des ventes ou aucune vente n'a été enregistrée sur la période ou vous n'êtes pas e-commerçant.

Notes | Le chiffre d'affaires sauvé sur cette période via le chatbot est de 0 €



Contact

contact@targetfirst.com



target first